

<https://hsm.systems/job/sachbearbeiter-arbeitsvorbereitung-m-w-d-2-2-2/>

Technischer Vertriebsmanager (m/w/d) – Verantwortung für Lohnbaugruppenvertrieb in Landtechnik · Nutzfahrzeuge · Rüstungsindustrie · Flurförderzeuge

Beschreibung

Die HSM Präzisionsteile & Sicherheitssysteme GmbH mit Sitz im Raum Ingolstadt entwickelt und produziert anspruchsvolle Komponenten und komplexe Baugruppensysteme für Spezialfahrzeuge wie Gabelstapler, Landmaschinen oder Transportfahrzeuge für Flughäfen. Als Maschinenbauunternehmen bieten wir die Sicherheit eines soliden Mittelstandsunternehmens auf stetigem Wachstumskurs.

Wir verfügen über langjährige Erfahrung und Kundenbeziehungen. Unser technisches Know-How spiegelt sich in über 50 internationalen Patenten, die wir stetig gemeinsam mit unseren Kunden ausbauen.

Unsere Passion liegt darin, Millionen von Arbeitsplätzen in der Landmaschinen- sowie Flurförderfahrzeugindustrie mit unseren Lösungen noch sicherer zu machen. Zu unseren Kunden zählen die wesentlichen namhaften Hersteller von Traktoren und Gabelstaplern.

Wir suchen Sie für eine Festanstellung!

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Gesamtverantwortung für den technischen Vertrieb von Lohnfertigungsbaugruppen, einschließlich CNC-Dreh- und Frästeilen sowie Schweißbaugruppen, in den genannten Branchen
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten inklusive Kalkulation von Fertigungszeiten, Materialkosten und Bearbeitungsschritten für Dreh-, Fräs- und Schweißbaugruppen
- Strategische Betreuung und Entwicklung von Bestandskunden sowie gezielte Neukundenakquise
- Technische Prüfung von Kundenanfragen, Zeichnungen und Spezifikationen
- Führung von Preis- und Vertragsverhandlungen
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien in enger Abstimmung mit der Geschäftsleitung
- Marktbeobachtung, Wettbewerbsanalysen und Identifikation von Wachstumspotenzialen
- Zusammenarbeit mit Arbeitsvorbereitung, Fertigung und Qualitätssicherung zur Sicherstellung einer reibungslosen Auftragsabwicklung

Qualifikationen / Anforderungen

- Abgeschlossene technische Ausbildung oder Studium (z. Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen)
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise im Bereich Lohnfertigung und Metallverarbeitung
- Fundiertes technisches Verständnis und Erfahrung in der Kundenberatung

Arbeitgeber

HSM Präzisionsteile & Sicherheitssysteme GmbH

Arbeitspensum

Full-time

Start Anstellung

ab sofort

Dauer der Anstellung

unbefristet

Industrie / Gewerbe

Metallverarbeitendes Gewerbe

Arbeitsort

Im Gewerbegebiet 8, 85119, Ernsghaden, Deutschland

Veröffentlichungsdatum

7. Juli. 2025

- und Verhandlungsführung
- Unternehmerisches Denken, Eigeninitiative und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
 - Sicherer Umgang mit ERP-Systemen und MS Office
 - Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Leistungen der Anstellung

- Mittelständisches Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und anspruchsvollen Produkten
- Eine Tätigkeit mit viel Eigenverantwortung in einem großartigen Team
- Eine langfristige berufliche Perspektive
- Betriebliche Altersvorsorge
- Fortbildungsmöglichkeiten
- Corporate Benefits

Kontakte

Wenn Sie an dieser vielseitigen Herausforderung interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen

Ihre Ansprechpartnerin ist Frau Sauermann: bewerbung@hsm.systems

HSM Präzisionsteile & Sicherheitssysteme GmbH
Im Gewerbegebiet 8
85119 Ernsgaden